

Международное развитие бизнеса

Полностью поглощённый своими рутинными задачами управления компанией, собственник бизнеса не может одновременно видеть и оптимальные решения международного развития своего бизнеса или конкретного проекта, а также не всегда знает, с чего необходимо начать. В большинстве случаев развитие бизнеса в международном плане связано с привлечением инвестиций из глобализованных финансовых рынков и созданием совместного предприятия с иностранным партнёром.

Учитывая, что, находясь в условиях ограниченных ресурсов (временных, экспертных, финансовых), каждый собственник бизнеса желает сделать свою компанию более эффективной или свой проект реализуемым, - специалисты нашей компании, посредством своего внешнего взгляда на состояние бизнеса и собственную дополнительную компетенцию, помогают собственнику бизнеса разработать оптимальную стратегию, предлагают практические решения и средства для достижения поставленных целей.

Наше участие включает в себя:

1. Начальную экспертизу качества проекта («project due diligence»)
 - Анализ профиля инициатора проекта,
 - Анализ структуры проекта,
 - Анализ рыночной целесообразности реализации проекта.

2. Рекомендации стратегических путей международного развития:
 - Уточнение возможного профиля инвестора,
 - Уточнение возможного профиля технического партнёра B2B,

3. Операционное управление проектом:
 - Идентификация кандидатов на финансовое или техническое партнёрство B2B,
 - Организация и сопровождение переговоров собственника проекта с финансовым или техническим партнёром B2B,
 - Консультационное сопровождение для завершения контрактных документов.

Наше знание международных рынков и долговременный опыт позволяют нам

находить лучшие решения для развития Вашего международного бизнеса. Наши финансовые и управленческие подходы ориентированы на достижение успеха Вашего проекта.

“..... Проработав более пятнадцати лет в качестве директора отделений банков, я понял, что консультации, предоставляемые моим клиентам в большей степени связаны с получением прибыли финансовой организацией, но не всегда обязательно учитывают профиль клиента. Ввиду этого, после завершения моего обучения в качестве Магистра Стратегического Управления и Развития Бизнеса в одной из лучших коммерческих школ Европы, HEC PARIS, я решил основать собственную компанию HEFI Development. Наша компания предлагает собственникам бизнеса уникальный пакет услуг, ориентированный на создание, развитие и расширение их возможностей. Наши принципы: независимость, прозрачность, привлечение необходимых ресурсов для достижения результата.....”

Винсент Обри, учредите

ль HEFI DEVELOPMENT



Платформа международных бизнес-проектов
парижской компании www.hefidevelopment.com

«С и б и р ь »
президент г-н Винсент ОБРЭ

Новый активный инструмент организации и сопровождения международных проектов предлагает юридическим, физическим лицам и административным структурам отдалённых регионов Сибири операционные решения по следующим направлениям:

1. Образование, повышение квалификации, передача технологий:

- семинары, курсы повышения квалификации, профильные стажировки для работников различных отраслей хозяйства, государственных служащих и управленцев,
- организация и сопровождение процесса передачи инноваций и технологий

2. Организация и сопровождение международных проектов:

- структурировании международного проекта и подготовка презентационной документации,
- продвижение проектов на мировых рынках для привлечения западных инвестиций,
- привлечение западных партнёров для участия в сибирских проектах,
- вывод местных товаров, услуг, технологий на рынки Западной Европы,

- полный услуг по созданию предприятий, подготовленных для ведения бизнеса во Франции,
- продвижение и коммерциализация инновационных технологий

3. Решение личных проблем при активном международном бизнесе

- полный пакет личных и семейных административных проблем для проживания в Европе,
- образование для детей во Франции,
- решение проблем по здоровью,
- покупка жилой недвижимости во Франции,
- приобретение надёжного работающего бизнеса в интересующей области,
- помощь в решении юридических вопросов.

С вопросами обращаться к уполномоченным российским консультантам в Красноярске по адресу: oozzii@yandex.ru

Concentrated on its core business and expertise, an entrepreneur no longer sees the international business development solutions for his Company or his project and do not know where to start with. In the majority of cases, international business development is connected to investments attraction from the globalized financial markets and to creation of the joint venture with a foreign partner.

Whereas any business owner wants to make his company more efficient or his project workable but remains constrained by limited resources (time, expertise, finances), our experts by their external view and professional experience help the entrepreneur to devise optimal strategy, provide practical solutions and means in order to implement the objectives.

Our intervention includes:

1. Initial project due diligence:
 - Analyzing profile of the project owner
 - Analyzing the project structure
 - Analyzing market feasibility of the project
2. Strategic advice for international development:
 - Specifying possible investor profile

- Specifying possible B2B partner profile,

3. Operational project management:

- Identifying candidates for financial or B2B partnership,
- Arranging and accompanying meetings of the project owner with the financial or the B2B partner,
- Consulting support for finalizing contractual agreements

Our knowledge of the international markets and long lasting experience allows us to find the best solutions for developing your international business. Our financial and managerial approaches are linked to the success of your project.

“After working for more than fifteen years as director of bank branches, I realized that the advice given to my clients were related to benefits and services of the institution, but not necessarily adapted to the profile of my interlocutor. After completing my initial training by an Executive Master in Marketing and Business Development at HEC PARIS, I decided to start HEFI Development. Our consulting company development and investment business owners offers a unique service focused, so that you can create, develop and expand your professional or your personal assets. Our Guarantee: independence and transparency, major assets for objective advice.”

Vincent Aubry, founder of HEFI DEVELOPMENT

Iterative platform of international projects of HEFI Development «Siberia»

This new operational platform for arranging and follow-up of international projects offers for legal entities, private persons, administrations of the remote Siberian regions the following executive solutions:

1. Education, skill improvement, technology transfer:

- Seminars, skill improvement courses, probation periods for experts from different sectors, civil servants and managers,
- Arranging and follow-up of the technology and innovation transfer

2. Arranging and follow-up of international projects:

- Structuring of an international project and preparation of the presentation file,
- Promotion of projects on the world markets for attracting of western investments,
- Sourcing of western partners for participating the Siberian projects,
- Promotion of local goods, services, technologies on the western markets,
- Turn-key services for creating legal entities ready to do business in France,
- Promotion and commercialization of innovative technologies

3. Personal problems under active international business involvement

- Full package for solving of personal, family and administrative issues for residing in Europe,
- Education of children in France,
- Health problem solution,
- Purchasing of the real estate in France,
- Acquisition of reliable working business in the sphere of interest,
- Legal assistance.

If questions, please approach the authorized Russian Consultants in Krasnoyarsk:
oozzii@yandex.ru